



オレンジ法律事務所

ORANGE LAW OFFICE

相談シート
(企業からの相談用)

作成日 20 年 月 日

記入者名 _____

※印は必ずご記入下さいませ。

来所可能日：第1 希望 20 年 月 日 () 時～ 時
第2 希望 20 年 月 日 () 時～ 時

(通常法律相談はご連絡をいただいてから2週間先を予定させていただいております)

1 会社情報

・企業名 (※) _____

・代表者名 (※) _____

・相談する本店・支店・部署 (※) _____ 店/部

・上記の住所 (※) 〒 _____

・上記の電話番号 (※) _____ FAX番号 _____

・会社全体の従業員数

 1人～10人 10人～100人 100人～1000人 1000人～10000人 10000人～

・業種 _____

2 相談者(相談に来る方) (※)

	氏名	フリガナ	役職	電話番号	電子メール
1					
2					
3					
4					

(相談者が複数の場合 窓口となる方の氏名 _____)

3 相手方情報

・企業名ないし氏名 (※) _____

・代表者名 _____

・住所 〒 _____

・業種 _____

・相手方代理人氏名 _____

【以下、事務所記入欄】

- 相談区分 契約書作成・チェック 企業間の契約関係
 新規ビジネス 経済法(知的財産・景表法・独禁法)
 就業規則、定款、規約等 労働事件
 役員責任 建築関係 不動産関係 売掛金回収
 その他(_____)

(相談内容)

別紙の相談内容の記載の留意点や相談内容の記載例を参考にしながら、以下に、相談内容を記入してください。

また、交渉経緯などについて時系列で記載する場合、エクセル表などを使って時系列を整理していただいても結構です。

(以上)

相談内容の記載における留意点

相談内容を記入するときに、以下の点に留意すると、正確に相談内容が伝わりやすくなりますので、ご協力いただきたいと思います。もっとも、記入方法にこだわりすぎて、伝えたいことが伝えられないのは本末転倒ですので、難しく考えすぎなくとも大丈夫です。

第1 交渉事件・訴訟事件の場合

1 事実と評価の区別

客観的な事実と主觀的な評価をできる限り、分けて記入すると、わかりやすくなります。

2 時点の特定等

(1) 相手方と交渉するような事件については、①いつ、②誰が、③どのように、④何をしたのかという点を意識して記入ください。

このうち、いつしたのか(①)という点が特に重要なので、できる限り、時期を特定して記入してください。

(2) 出来事を記入する場合、できる限り、時系列に並べてください。

3 貴社の要望

法律上成り立つかどうかと関係なく、最終的に何をしてほしいのかという、生の要望を具体的に記載してください。

4 当事者の特定

相手方の会社以外で、本件相談に登場する会社の社名や、登場人物の名前は、できる限り、正式名称、フルネームを記入してもらいたいと思います（ただし、●●株式会社（以下「A社」）などと途中から略してもらって構いません）。

第2 契約書の作成・チェックの場合

以下の事項がわかるようであれば、その点についても、記入してください。

- ① 貴社と相手方企業との間のこれまでの取引関係
- ② 契約交渉にいたる経緯
- ③ 今回の契約を締結するにあたっての貴社と相手方企業のパワーバランス
- ④ 契約をするにあたって懸念される事項
- ⑤ 譲れない事項
- ⑥ 貴社と相手方企業のいずれが契約書をファーストドラフト（最初の契約書の草稿）をするのか

記載例

- 1 2019年8月1日 当社の営業部長Aが、(株)××企画(×社)のBと知り合いになった。
- 2 同年10月5日 Bが、当社の○○工場を見学した後、当社の○○営業所にて○○との話をした。
- 3 同年10月10日 当社は、H社との間で、当社の○○営業所において、販売機本契約書を取り交わした（添付資料参照）。その際、A、Bのほかに、当社の代表取締役C、H社の代表取締役Dも同席した。

2019.10 ver.